求人サイト だけでは広草か

だけでは応募が 集まらない… 会社に 合った人材を 見つけたい

広告に頼らず SNSで 集客したい 関係がある?

求人でSNSに 何を投稿すれば いいか分からない

社内に運用の ノウハウがなくて

毎日投稿しないと ダメなの?

どう伝えたらいい?

取られてしま

集客が伸びない

伸び悩んでるフォロワー数が

見てるの?学生は本当に

説明会がかない

他社のアカウントは 上手に運用してて うちは伸びない

> 投稿ネタが すぐ尽きちゃう

岡山県企業の Z世代採用戦略を公開

2カ月で50名の面接希望獲得 採用Instagramアカウント活用事例について

開催日時

9 (大) 時間:13:30~15:00 定員:30名

場所:杜の街グレース貸し会議室 大会議室 Hall C [岡山県岡山市北区下石井2丁目10-12]

参加費 無料

\採用担当者の皆様 / 採用活動にSNSを活用していますか?

今の学生はSNSで

企業を選んでいます

2026年卒の就活準備で SNSを使った学生は 約7割ほどに

70%

学生の情報収集の中心は、 もはや求人サイトではなくSNSです。

インスタを採用ブランディングの武器にできるかどうかが、人材獲得の分かれ道になります。 本セミナーでは、明日から実践できるノウハウからエントリー数・認知度アップにつながる インスタ戦略をお伝えします。

主なセミナー内容

2カ月で50名の面接希望獲得 採用Instagramアカウント活用事例について

- **り 有 新卒採用手法の変遷** オンライン採用の台頭とInstagramの役割
- **1 Instagramの基本と 採用活動事例**採用活動におけるInstagramのメリット
 成功事例のダイジェスト紹介
- **03** 企業アカウントの重要設定ポイント アカウント運用の基本方針
- **04 魅力的なコンテンツの設計** ターゲットの状態を基にしたコンテンツ設計

岡山県 創業4期目 認知度ほぼ0 従業員10名以下 そんな弊社が 50名以上の応募獲得した ノウハウを公開します

講師プロフィール

大平 友明 株式会社OTONA 代表取締役

香川大学経済学部卒。2016年、Fringe81(現Unipos株式会社)に入社し、広告代理事業に従事。関西支社立ち上げに参画し、関西支社の子会社化に伴いFringe West取締役に就任。翌年、代表取締役となる。その後故郷の岡山で企業。現在はSNS、Web広告を中心とした事業を展開し地方自治体でのSNS運用に関する講演実績も多数。また、大平氏が運用しているInstagram「オトナ旅」は26万フォロワーまでの成長を実現させる。

申し込み方法をお選びください。

セーラー広告グループは四国・中国エリアを中心に、エリアマーケティングを展開しています。

■ 専用フォームから

右のQRコードを読み込み、 必要事項を記入ください。 担当者から折り返し連絡いたします。



広草フォーム

🕓 電話でお申し込み

チラシを見たとお伝えください。担当者にお繋ぎします。 (月~金曜日 9:00~17:00)

086-231-2301



セーラー広告株式会社

岡山本社·倉敷支社

東証スタンダード市場 上場

〒700-0922 岡山市北区東古松南町6番地29 従業員数 220名(2025年3月期) ネットワーク/高松、愛媛、岡山、広島、東京、徳島、西讃 https://www.saylor.co.jp/



採用サイト