

# 本気の くらしき 起業塾

夢を本気で叶えるために

開催日時 10:00-15:30 初回のみ16:00まで

11/11土 18土 25土 12/2土

先着  
20人

定員に達し次第  
締め切ります

受講料  
無料

管轄地区は  
二次元コードで  
確認できます



## 対象者

倉敷商工会議所管轄内にて

令和6年3月末までに  
創業を目指している方

起業後5年以内の方

## 会場

倉敷商工会館 7階 第4・5会議室(倉敷市白楽町249-5)

## 講師

ジャイロ総合コンサルティング株式会社

受講の  
申し込み



こちらの  
二次元コード  
読み込み

もしくは

倉敷商工会議所  
ホームページから

倉敷商工会議所



くらしき起業塾に関するお問い合わせ

倉敷商工会議所 中小企業相談所 (担当:岡本/林)

☎ 086-476-1005 ✉ soudan@kura-cci.or.jp



起業塾(全4回)講義時間の9割以上に出席することで「修了証」を発行します。修了証がある方は、所定の手続きをしていただくことで、法人設立時の登録免許税軽減、融資の創業関連保証の特例等の支援措置が適用される場合があります。(産業競争力強化法の「認定特定創業支援等事業」)

# 🔥 暮らしき起業塾の3つの特徴

🔥 暮らしき起業塾はここがスゴイ!!

- 1 4日間の講座が **無料**
- 2 自分なりの **創業計画** を作成できる
- 3 受講後も **フォローアップ** が充実

## カリキュラム

講座の中でグループワークもあります!!

11/11 <sup>±</sup>	第1講座 …… 失敗する起業と成功する起業の違いとは 他 第2講座 …… 起業に向けた考え方とリーンスタートアップ 他
11/18 <sup>±</sup>	第3講座 …… 「売れ続ける仕組み」の作り方と新時代のマーケティング 他 第4講座 …… SNS活用(Instagram、Twitter 等) 他
11/25 <sup>±</sup>	第5講座 …… 過去の経験から起業のヒントを見つけ出そう 他 第6講座 …… 利益を上げる価格戦略とは? 他
12/2 <sup>±</sup>	第7講座 …… 創業事業計画とビジネスモデルの関連性 他 第8講座 …… ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方・書式説明 他

※講座内容や講師は、進行状況などにより変更になる場合があります

## 講師紹介

### ジャイロ総合コンサルティング株式会社 講師

#### 1日目講師

顧問/コンサルタント  
**大木 ヒロシ**  
OKI HIROSHI



雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけており、ビジネス系のジャーナリストとして活躍する。一方で、自らもブティック経営やフランチャイズチェーンなどのビジネスを複数立ち上げており、取材と実践を繰り返して得た成功理論に基づき、セミナー及びコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング(株)を立ち上げる。感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さない。

#### 1日目講師

コンサルタント  
**露 英一**  
TSUYU HIDEKAZU



法政大学卒業後、飲食店での勤務からポートレース実況、酒類小売営業まで多彩な経験を積み、管理職としても活躍。コロナ禍で、在宅フルリモート勤務ができるジャイロ総合コンサルティングと出会い、リモート営業スキルを磨き、成績トップを取めた。子育てとの両立を図り、現在は講師としてハラスメント、営業、マネジメント等の研修アドバイザーとしても活躍。リモートでの教育・マネジメントに深い理解を持つ、現代の働き方の専門家である。

#### 2日目講師

コンサルタント  
**相原 宏美**  
AIHARA HIROMI



美術系短大を卒業後、大手量販店で、企画、POPや展示、新店OPEN等に携わり、その後デザイン事務所を運営。さらに、IT中小企業で講師及び教室運営、就職活動指導の傍らスクールの新規企画やデザイン業務に従事。退職後、一部上場企業の広告宣伝部で企画、デザイン制作、WEB&SNSマーケティング、SEO戦略にて多数のコスト削減と実績を残し、再び独立。オンライン営業ツールの制作やWEB戦略、LINEなどのコンサルティング、企業研修講師として活動中。

#### 3日目講師

コンサルタント・中小企業診断士  
**高田 佳昭**  
TAKADA YOSHIAKI



工業化学科の大学卒業後、飲食店独立のため、大手運送会社で資金を貯める。居酒屋系チェーン店で店舗責任者を務め、不採算店の再生と新店舗立ち上げに成功。2003年に開業したカフェで成功後、売却。家業の運送業を経営改革し、リーマンショックで売上40%減となるも、11期連続増収を達成。現在は立ち上げた菓子製造業や継いだ運送業を経営しながら、創業や補助金、事業計画書作成支援などで講師、飲食店コンサルタントとして活動中。

#### 4日目講師

代表取締役社長/コンサルタント・中小企業診断士  
**渋谷 雄大**  
SHIBUYA TAKEHIRO



訪問販売会社に最年少トップセールスを樹立。部門の責任者として、出店戦略・人材育成・プロモーション・広報などを一手に引き受け、多店舗展開を達成。倒産後は責任者としてサブリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当し、自然派化粧品会社への譲渡を成功に導く。退職後、WEBを活用したプロモーションを実践し、現在は営業強化、WEB活用を中心に幅広い分野でコンサルティングを行う年間講演数150回超えの人気講師である。