

小規模事業者のための国内商談会・見本市

商談成功率

アップアップ

大作戦

元大手百貨店バイヤーが
「**販路開拓の秘訣**」教えます!!

受講料・相談料

無料

まずはセミナー受講でアップ作戦!

10月20日

金

14:00~16:00

場所 倉敷商工会館 7階 第4・5会議室

定員 30人 ※定員に達し次第終了

- 内容
- 商談会や見本市、イベント情報の提供
 - 出展計画書作成の重要性について
 - BtoBの成功・失敗事例の紹介
 - 大阪商工会議所よりご案内

セミナー受講後は、商談会参加に
向けてサポート!! ※詳細は裏面をご覧ください

講師・相談員

岡山県よろず支援拠点
コーディネーター

たかくさき あきら

高草木 晶氏



こんな方におすすめです!

- ☑ 商談会・見本市開催の情報が欲しい!
- ☑ バイヤーが求めるものとは何か知りたい!
- ☑ 参加する商談会が決まっている!
- ☑ 商談会成功に向けて、作戦(計画)を立てたい!
- ☑ 自社の商品がBtoBに向いているか知りたい!

お申し込みは
こちら



お問い合わせ

倉敷商工会議所 中小企業相談所(相川・藤原) 〒710-8585 倉敷市白楽町249-5
TEL (086) 476-1005 FAX (086) 426-6911 E-mail / soudan@kura-cci.or.jp

主催: 倉敷商工会議所 / 協力: 岡山県よろず支援拠点・株式会社日本政策金融公庫倉敷支店・水島信用金庫・玉島信用金庫(順不同)



無料でここまで教えます！ 商談会成功までの道！

セミナー・個別相談会を通して、自社の課題を発見し、商品開発や商品PR方法の向上を目指します。
さらには実際の展示商談会への参加に向けてサポートします！！

アップ作戦

01

10/20 販路開拓セミナー

商談会等出展に向けて、押さえてほしいポイントを解説します！

受講料
無料



講師・相談員

岡山県よろず支援拠点コーディネーター

たかくさき あきら

高草木 晶氏

大阪府下の電鉄系百貨店に1期生として入社。食品売場で地元のお取引先様や大勢の従業員と共に売場運営や販売の企画、商品の創作などの現場実務を約17年間経験したのち、経営企画室長などを経て電鉄系商業施設運営会社に転籍。販促部門や新規事業などの企画業務を中心に担当。

—大阪商工会議所よりご案内—

- 百貨店、通販など多数の大手企業に売り込みが出来る商談会“買いませ！売れ筋商品発掘市”
- 商工会議所・商工会運営の取引支援サイト“ザ・ビジネスモール”

アップ作戦

02

個別相談会開催 ※後日

相談料
無料

高草木氏に個別相談が可能（要予約）

実際に**ご自身の事業所にて打ち合わせのセッティングも可能**です。

事業計画書のサポートや現状分析、商品開発など専門家の視点でアドバイスします。

事業者様に合わせた**展示会やイベント出展・補助金サポート**も。

展示商談会への参加に向けてまず“**一步**”踏み出してみませんか？
お申し込みはこちらから！

対象

当所（※）管轄内の小規模事業者

※右の二次元コードよりご確認ください



お申し込みはこちら

右の二次元コードより
お申し込みください



お問い合わせ

倉敷商工会議所 中小企業相談所（相川・藤原） 〒710-8585 倉敷市白楽町249-5

TEL (086) 476-1005 FAX (086) 426-6911 E-mail / soudan@kura-cci.or.jp

主催：倉敷商工会議所 / 協力：岡山県よろず支援拠点・株式会社日本政策金融公庫倉敷支店・水島信用金庫・玉島信用金庫（順不同）